

# PROGRAMM

## MITTWOCH

### 26. JUNI 2019



- 10.00–18.00 8. EXPO Energietechnik Ausstellung in der Zeltstadt und Berufsshow auf dem Aussengelände
- 10.00–23.00 Gastronomie- und Barbetrieb in der EXPO Zeltstadt
- 10.00 **Türöffnung: 8. EXPO Energietechnik und Berufsshow**
- 10.30–11.00 **Sonderschachtabdeckungen ACO Detago**  
Philippe Ackermann, Leiter Geschäftsfeld Sonderabdeckungen  
| ACO Passavant AG
- 11.15–11.45 **Infrastruktur in der Schweiz – Wohin damit?**  
Joël Hunziker, CEO  
| Almatec AG
- 13.00–13.30 **SNEN 61439 – Was gilt jetzt?**  
Marcel Schellenberg, Beratungsingenieur  
| Electrosuisse
- 13.45–14.15 **Eigenverbrauchsoptimierung von Photovoltaikanlagen**  
Urs Kopp, Marketing Segmentleiter Zweckbau und Infrastruktur  
| Hager AG
- 14.30–15.00 **Smart beginnt im Kopf**  
Dr. Andreas Beer, Expert in Product Research and Engineering  
| Repower AG
- 15.15–15.45 **BIM TAG Mehrwert im Lifecycle Management**  
Robert Böni, Geschäftsführer  
| Robert Fuchs AG
- 16.00–16.30 **Eigenverbrauch von Solarstrom – ZEV in der Praxis**  
Christian Halef, Sales Manager  
| Enpuls AG
- 16.45–17.15 **Prüfung von Elektrizitätszählern**  
Urs Ziegler, Sales Manager  
| MTE Meter Test Equipment AG
- 18.00 Ende 1. Messetag  
bis 23.00 Gastronomie- und Barbetrieb in der EXPO Zeltstadt

# REFERATE

## MITTWOCH

### 26. JUNI 2019

ACO DETEGO

#### SONDERSCHACHTABDECKUNGEN ACO DETEGO

Detego: Aus dem lateinischen «abdecken» formuliert unser Tätigkeitsschwerpunkt schon im Firmennamen – das Abdecken nahezu jeder Bauwerksöffnung. ACO Detego ist Spezialist für hochwertige Sonderschachtabdeckungen; mit Öffnungshilfe, automatischer Öffnung oder zum Abheben mit einem Kran.

Im praxisbezogenen Referat erfahren Sie alles über die neuen Möglichkeiten unserer Sonderabdeckungen und Bodentore, bis hin zu Beratung und Montage.

ACO Detego präsentiert sich als einen kompetenten Ansprechpartner für Ihre individuellen Anforderungen und Ansprüche.

#### Philippe Ackermann Leitung Geschäftsfeld Sonderabdeckungen

Mit seiner langjährigen Erfahrung im Bereich Sonderabdeckungen und Bodentore, unterstützt er Sie, eine technische und wirtschaftliche Lösung zu finden, die Ihren individuellen Anforderungen entspricht.



ALAMTEC

#### INFRASTRUKTUR IN DER SCHWEIZ – WOHIN DAMIT?

Die Verdichtung in den Städten und Agglomerationen nimmt stetig zu. Somit wird es auch schwieriger, die Infrastruktur der Strom-, Gas-, Wasser- und Telekommunikationsnetze zu koordinieren und geeignete Stellplätze zu finden, wo ein optimaler Zugang, möglichst 24x7 gewährleistet ist.

Almatec ist Hersteller von Gehäuse-technik im In- und Outdoor Bereich. Ob in einem Technikraum, neben Strassen, auf Trottoirs, an Masten, Wänden oder im Boden – wir bieten Hand für einen geeigneten Schutz der Technik gegen Wind und Wetter und entwickeln gemeinsam mit unseren Kunden optimale Lösungen aus Aluminium und Kunststoff.

#### Joël Hunziker CEO

Joël Hunziker ist Geschäftsführer der Almatec seit 2016. Zuvor hat er verschiedene Marketing und Vertriebs-Funktionen im Umfeld der Energie, Telekommunikation und IT inne gehabt.





## ELECTROSUISSE

### SNEN 61439 - WAS GILT JETZT?

Die Erstellung und damit auch Erweiterung von Verteilkabinen fällt seit 2016 unter die Produktnorm EN 61349-5. Wir erläutern den aktuellen Stand der gesetzlichen Grundlagen, die notwendigen Massnahmen bei Umbauten und Erweiterungen sowie den Nachweis der Konformität. Der Teilnehmer soll anschliessend über den aktuellen Stand und das notwendige Vorgehen informiert sein.

#### **Marcel Schellenberg** Beratungsingenieur

Marcel Schellenberg ist in der Funktion als Beratungsingenieur bei Electrosuisse tätig. Im Nebamt ist er Vorstandsmitglied und Präsident der Technischen Kommission beim VSAS (Verband Schaltanlagen und Automatik

Schweiz) und Mitglied des nationalen Komitees (TK 121B), welches zuständig ist, für die Normierung der IEC 61439.



## HAGER AG

### EIGENVERBRAUCHSOPTIMIERUNG VON PHOTOVOLTAIKANLAGEN

Eigenverbrauchsoptimierung von Photovoltaikanlagen mit elektrischen Speichersystemen

- Unterschied der AC-, DC- und Hybridtechnologie
- Anwendungsbereiche von AC und DC Systemen
- Sektor Kopplung
- Autarkie Maximierung
- Anwendungsbeispiele aus der Praxis

#### **Urs Kopp**

#### **Marketing Segmentleiter Zweckbau und Infrastruktur**

Werdegang

- Schneider Electric: Funktionen Product Manager, Regional Verkaufsleiter, Marketing Leiter Energieverteilung Mittel- und Niederspannung.
- Hager AG: Segmentleiter und Projektleitung Integration E3/DC



# REFERATE

## MITTWOCH

### 26. JUNI 2019

REPOWER AG

#### SMART BEGINNT IM KOPF

- Der Smart Meter Rollout steht vor der Tür
- Chance für ein nachhaltiges Smart Grid
- Einbindung des Individuum «Stromkunde», Visualisieren und Wissen einfach vermitteln, Anreize schaffen und Tools zur Verfügung stellen, die Anpassung des Verbrauchsverhalten fördern
- Mehrwert schaffen für Endkunden und Energieversorgungsunternehmen
- Neue Geschäftsmodelle und auch künftig neue, innovative Services für den Endkunden anbieten können
- Förderung und sinnvolle Systemeinbindung von erneuerbarer Energie, Elektromobilität und Eigenverbrauchsgemeinschaften



**Dr. Andreas Beer**

**Expert in  
Product  
Research and  
Engineering**

Andreas Beer ist Experte in Forschung und Produktentwicklung bei Repower AG und Initiator innovativer Systeme und Methoden

für das Asset Management und für Smart Grids sowie neuartiger Tarifmodelle. Er hat an der ETH Zürich Elektrotechnik studiert und im Bereich Leistungselektronik promoviert.

ROBERT FUCHS AG

#### BIM TAG MEHRWERT IM LIFECYCLE MANAGEMENT

Der Begriff **Building Information Modeling** – kurz **BIM** (deutsch: Bauwerksdatenmodellierung) beschreibt eine Methode der optimierten Planung, Ausführung und Bewirtschaftung von Gebäuden und anderen Bauwerken mit Hilfe von Software. Dabei werden alle relevanten Bauwerksdaten digital erfasst, modelliert und kombiniert. Was heisst das für unsere Branche? Wie können die Arbeitsprozesse durchgehend von der Herstellung bis zur Anwendung abgebildet, bzw. kontrolliert werden? Wie gehen wir mit den Dokumenten und Daten um? Wie kann das ERP dafür genutzt werden? Die Robert Fuchs AG beschäftigt sich mit diesen Themen. Das Projekt steht stets im Zentrum und das QS begleitet uns step by step. Auf die hinterlegten Dokumente können mittels NFC-Datenträger jederzeit zugegriffen werden.



**Robert Böni  
Geschäftsführer**

Diplomierter Bauführer mit grosser Erfahrung im Element-Bau. Weiterbildung in Unternehmensführung und ehemaliger Geschäftsführer im Versuchsstollen Hagerbach. Seit 2017 Geschäftsführer der Robert Fuchs AG in Schindellegi.



ENPULS AG

## EIGENVERBRAUCH VON SOLARSTROM – ZEV IN DER PRAXIS

Werden heute Wohnüberbauungen neu erstellt, setzen viele Liegenschaftsbesitzer auf erneuerbare Energien. Mit Erdsondenheizung und Solaranlage auf dem Dach produziert die Liegenschaft also selbst Energie. In der Messung und der Verrechnung der Verbräuche, wird dies schnell kompliziert. Wieviel wurde selber produziert, wieviel selber verbraucht? Wie sollen Allgemein- und Individualstromverbrauch den Bewohnerinnen und Bewohnern in Rechnung gestellt werden? Beispielsweise bei einer grossen Überbauung in Winterthur zeigt Enpuls, wie Submetering und Verrechnung aussehen können.

### Christian Halef Sales Manager

Auf Grundlage seiner langjährigen Erfahrung in der Bewirtschaftung und Vermarktung von Immobilien, ist Christian Halef seit 2017 verantwortlicher Sales Manager der Enpuls AG, insbesondere für Immobilienlösungen der Messung und Abrechnung aller Medien sowie ZEV-Strom.



MTE METER TEST EQUIPMENT AG

## PRÜFUNG VON ELEKTRIZITÄTSZÄHLERN

Prüfung von Elektrizitätszählern?

Gesetzlich ist klar geregelt, wie Elektrizitätszähler in Verkehr gebracht werden dürfen und wann eine Prüfung in einer zertifizierten Eichstelle wiederholt werden muss.

Doch Prüfungen von Elektrizitätszählern in der Installation vor Ort werden nur bedingt durchgeführt, obwohl hier viele Fehlerquellen lauern. Die MTE AG bietet mit ihrer breiten und innovativen Gerätepalette geeignete Lösungen, Fehler bei Elektrizitätszählern und in der Installation vor Ort effektiv zu lokalisieren und damit vorhandene Verbesserungspotentiale zu realisieren und Kosten einzusparen.

### Urs Ziegler Sales Manager

Urs Ziegler arbeitet als Senior Sales Manager für die MTE Meter Test Equipment AG in Zug. Er besitzt ein Diplom in Elektrotechnik und Betriebswirtschaft und ist seit 1987 in verschiedenen Funktionen im Bereich der Prüfung von Elektrizitätszählern (u.a. Softwareentwicklung, Produktmanagement, Vertrieb) tätig.

